

Acepar apuesta a la calidad y eficiencia

CONSULMÁTICA

Acepar es indudablemente una empresa de gran tamaño y volumen operativo. Es así que la adquisición de un software de gestión capaz de responder ante tales necesidades se convirtió entonces en una prioridad fundamental a la hora de satisfacer los requisitos de eficiencia planteados en la actualidad.



Acepar es una empresa que apunta a demostrar principios claros de calidad y eficiencia en el servicio. Una de estas acciones decisivas en pos del mejoramiento de sus estándares de eficiencia, consistió en la implementación del software de gestión para empresas: **Platino**.

En palabras del **Ing. Artemio Arrúa**, líder del Proyecto de Implementación **Platino** en **Acepar**: "Así como se avanzó en el área productiva y en el área de calidad, era también necesario avanzar en el área administrativa, en los procesos comerciales, financieros, de recursos humanos y es ahí donde entra **Platino**".

Habiendo desarrollado ya varios proyectos en pos de dichos principios, como por ejemplo la implementación de la norma ISO 9001 2001, y la posterior certificación en base a la nueva norma 2002, la adquisición de un software como **Platino** era el paso necesario a la hora de llegar a nuevos standards de eficiencia.

Si bien anteriormente Acepar contaba con programas informáticos, carecía de un sistema global que pudiese integrar dichos procesos. Todo sistema de información requiere información precisa y oportuna, lo más correcta posible y en tiempo como para tomar decisiones consistentes:







"Platino nos ofrece mejorar continuamente e identificar nuevas oportunidades de mejora. Esto es fundamental para Acepar, una empresa nacional que a la hora de buscar competitividad ha elegido a un producto que pueda reflejar estos mismos principios".



Ing. Artemio Arrúa
Gerente de Costos ACEPAR S.A.



ACEPAR S.A.
ACEROS DEL PARAGUAY S.A.

 PRODUCCIÓN	 COMERCIAL	 FINANCIERA	 RECURSOS HUMANOS
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Requerimientos de Materiales <input type="checkbox"/> Planificación de Producción <input type="checkbox"/> Costos de Producción <input type="checkbox"/> Mantenimiento de Planta 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Stock <input type="checkbox"/> Compras e Importaciones <input type="checkbox"/> Ventas y Exportaciones <input type="checkbox"/> Pedido de Clientes 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Contabilidad <input type="checkbox"/> Cheques <input type="checkbox"/> General <input type="checkbox"/> Activo Fijo <input type="checkbox"/> Presupuestos <input type="checkbox"/> Proveedores <input type="checkbox"/> Clientes 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Sueldos y Jornales <input type="checkbox"/> Asistencia y Costos de Personal <input type="checkbox"/> Recursos Humanos



“Como los programas con los cuales constábamos eran individuales, las veces que necesitábamos integrar información, teníamos que obtener de distintas partes y luego consolidarlos, con todas las demoras que eso significaba. Era en definitiva el momento de recibir las facilidades de un software como **Platino**, nos comenta el **Ing. Arrúa**.

Según el mismo, son claras las ventajas de dicho producto en su empresa:

- La disponibilidad de tener toda la información integrada.
- La posibilidad de que toda la información de sea transmitida directamente a Contabilidad (y de esta forma Contabilidad tiene mas tiempo para Control y Auditoria).
- La automatización de los procesos y la uniformidad de los mismos.
- “Estoy bastante satisfecho del esquema de implementación ofrecido por

Consulmática: modelaje, prototipo, prueba integradas, y preparación para entrada.

Creo que para poder llegar a un caso exitoso, uno debe partir primero del diagnostico de la situación y me pareció muy importante la designación de la conformación de los equipos de trabajo para el modelaje: gente que maneja procesos pero que también tiene conocimiento informático... es también una fortaleza del servicio de la gente de **Consulmatica** y es muy interesante que lo sigan haciendo” nos indicó finalmente el **Ing. Arrua**.

Acepar S.A. Historia.

Acepar S.A. está presente desde 1968 en el sector siderúrgico paraguayo, contribuyendo al desarrollo social y económico del país, y proyectándose al mañana.

Acepar S.A. se encuentra localizada en la margen izquierda del Río Paraguay, en

la ciudad de Villa Hayes a 37 Km. de la ciudad de Asunción, en el Chaco Paraguayo.

Las rutas que conectan hasta la planta industrial son totalmente de pavimentación asfáltica, que facilita el sistema de transporte terrestre. Cuenta con un muelle de 16 m. X 100 m. totalmente equipado para la recepción de barcas, de esta forma facilita la carga y descarga de materiales transportados por vía fluvial.

La misión de Acepar es la de producir y comercializar laminados de acero para la industria y la construcción, en forma sustentable, con competitividad y calidad exportadora.

La política de calidad de Acepar es la de ser una empresa comprometida con la calidad del producto y la satisfacción del cliente, competitiva y con capacidad exportadora, buscando la armonía entre la actividad industrial y el hombre.

Consulmática

Desde 1985, **Consulmática**, empresa especializada en tecnología y soluciones informáticas, con sede en Asunción, Paraguay, se dedica al desarrollo, comercialización e implementación de software para empresas y aplica como filosofía fundamental, desde su nacimiento, la reinversión de un gran porcentaje de sus ingresos para brindar a sus clientes la seguridad de que siempre contarán con productos de primera calidad, constante asesoramiento, capacitación, soporte y servicio técnico.